

MYSTERY SHOPPING: KONKURRENTER

- **Reelle salgsvurderinger og den bedste mægler vinder – ingen spilder tiden!**
- Mystery shopping af konkurrenternes salgsvurderinger
- Indsigt og inspiration til at vinde flere sager i byen
- Bliv bedre til at differentiere jer i forhold til jeres konkurrenter i byen
- Skab større værdi overfor sælger i forhold til jeres konkurrenter i byen
- Bliv udfordret på, om I er skarpere end konkurrenterne

INVESTERING:

Kr. 7.500,00 + moms pr. mægler (konkurrent), der bliver afdækket. Heri er inkluderet V1 møde, V2 møde, Mystery Rapport på hver konkurrent og præsentation for dit team med anbefalinger til at øge jeres hitrate i byen.



PROCESSEN: SÅDAN GØR VI!

1 – MARKEDSSITUATION

Vi afholder møde og afdækker din markedssituation, inklusiv markedsandel og konkurrentanalyse (eksisterende og nye på vej op). Formålet er at opnå indsigt til at adskille jer fra konkurrenterne samt opnå større kommissioner og højere salærer.

2 – INDKALDELSE AF MÆGLERE

Vi har som oftest boligen til salgsvurderingen og indkalder de mæglere, som I ønsker at vurdere/Mystery Shoppe.

Overvej, at I selv indgår i forløbet med mægler, for at opnå reel indsigt i den rigtige sælgers samlede vurdering af mæglerne. Her tilbyder vi efterfølgende coaching og sparring af jeres kommissionerende mægler på opgaven.

3 – VURDERINGSMØDE 1 OG 2

Vi afholder V1 i boligen og V2 i butikkerne og afdækker konkurrencesituationen i byen. Vi udarbejder en evaluering og konkurrentanalyse på de indkaldte mæglere ud fra sælgers oplevelse og vores vurdering.

4 – BYENS BEDSTE MÆGLER RAPPORTERING/WORKSHOP

Vi afholder 2-timers workshop med dit team med fokus på markedssituationen i byen. Målet er at give jer indsigt til at beslutte nye tiltag, der kan og vil differentiere jeres sælgeroplevelser (i telefonen, på V1, V2 og opfølgning) fra konkurrenterne i byen.

Hele Mystery forløbet kan gennemføres på 2 - 3 uger, afhængig af hvor hurtigt mæglerne får booket V2 mødet.

5. INGEN SPILDERTIDEN!

Som de eneste, gennemfører vi forløbet med rigtige sælgere og reelle salgsvurderinger. Den bedste mægler vinder vurderingen. Vi kan ikke bestemme, hvem sælger vælger.

